



LAVAVITAE®

# VERGÜTUNGSPLAN

EINFACH – TRANSPARENT – FAIR



# DIE VISION VON LAVAVITAE



**LAVAVITAE vereint die außergewöhnliche Kraft des Vulkanminerals mit der unbändigen Kraft eines dynamischen Netzwerks und legt damit den Grundstein für ein vitales, nachhaltiges Leben und Business.**

Jedes gute Projekt startet mit einer Vision. Wir sind am 11. April 2013 mit einem klaren Ziel gestartet und haben unsere Vision zu unserer Mission gemacht.

Die zwei Kräfte, die im Unternehmen LAVAVITAE auf einzigartige Weise zusammenkommen, sind die Kraft des Vulkanminerals Zeolith und die Kraft von Network Marketing.

Mit unserem einzigartigen Vulkanmineral PMA-Zeolith-Klinoptilolith® bieten wir den Menschen den weltweit effektivsten Schutz vor den steigenden Umweltbelastungen, noch bevor diese den menschlichen Organismus schädigen können. Mit dem Lavastein und allen ergänzenden Produkten in unserem Sortiment tragen wir wesentlich zur Erhaltung der Gesundheit, Vitalität und Lebensfreude bei.

Und das auf einfache Art und Weise: Durch unser Netzwerk ist jedem, der sich dafür entscheidet, der Zugang zum exklusiven, veredelten Stein des Lebens und allen begleitenden Produkten für ein verbessertes Wohlbefinden des gesamten Organismus möglich.

LAVAVITAE hat sich den richtigen Menschen, den richtigen Motiven und auch den richtigen Werten verschrieben. Wir sehen die tägliche Erfüllung unserer Mission über unsere engagierten Partner als großes Privileg, wofür wir auch eine große Dankbarkeit hegen. Die Kombination aus Dynamik, Performance und hohen moralischen und ethischen Werten zeichnen unser Partnernetzwerk aus.

Nachdem der Erfolg des Unternehmens untrennbar mit dem Erfolg des selbständigen Geschäftspartners verbunden ist, haben wir einen leicht verständlichen und bestens honorierenden Vergütungsplan für dich entwickelt, der dich überdurchschnittlich hoch für deine Leistungen belohnt. Dieser ist auf den kommenden Seiten beschrieben und wird durch die Dokumente "Wichtige Begriffe zum Vergütungsplan" sowie "Häufig gestellte Fragen zum Vergütungsplan (FAQ)" ergänzt.



# DER LAVAVITAE VERGÜTUNGSPLAN

Der LAVAVITAE Vergütungsplan bildet die Basis deines Einkommens und deiner Karriere.

Er dient dir als persönlicher Kompass deines Weges bis ganz an die Spitze.

Auf den nachfolgenden Seiten findest du eine detaillierte Beschreibung sämtlicher Vergütungsarten. Mach dich in der Tiefe mit den verschiedenen Einkommensbausteinen und deren Kriterien vertraut, um deinen optimalen Weg zu bestimmen.



## Die richtige Wahl des LAVAVITAE Starter Pakets

LAVAVITAE bietet dir vier Möglichkeiten, dein eigenes erfolgreiches Business zu starten. Wähle das für dich passende Starter Package aus, um deine Wünsche und Ziele real werden zu lassen.

Die nachstehende Auflistung zeigt dir die einzelnen Partnerschaften und Labels, die dir als Start- oder Upgrademöglichkeit zur Verfügung stehen. Entsprechend dieser Wahl und deiner Karriereränge bemessen sich auch die einzelnen Vergütungsbausteine.

### AFFILIATE PARTNER

**AFFILIATE** – Durch die Weiterempfehlung der Naturprodukte von LAVAVITAE bekommst du eine wunderbare Basis für ein dauerhaftes Zusatzeinkommen für dich und deine Familie.

Als LAVAVITAE Affiliate startest du mit deiner persönlichen Wahl der ersten Produkte und sprichst über deine Erfahrungen.



### GREEN LABEL

**GREEN LABEL** – Du stehst mit beiden Beinen fest im Leben und möchtest gerne mal in die Welt des Unternehmers hineinschnuppern. Dann ist dieses Label das richtige für dich, um ein erstes Kennenlernen zu gewährleisten und einen Zuverdienst von 200 bis 500 Euro aufzubauen.



### RED LABEL

**RED LABEL** – Du möchtest dein Einkommen aus deinem Hauptberuf verdoppeln – als Red Label Partner von LAVAVITAE kann dir das mit dem entsprechenden Ehrgeiz innerhalb kürzester Zeit gelingen.



### BLUE LABEL

**BLUE LABEL** – Du passt deine Möglichkeiten deinen Träumen an und nicht umgekehrt! Limitierungen darf es nicht geben und LAVAVITAE ist dein Sprungbrett.

Als Blue Label Partner steht dir der volle Umfang des LAVAVITAE Erfolgsplanes zur Verfügung.





## 10 WEGE, UM EINKOMMEN ZU GENERIEREN

Der LAVAVITAE Vergütungsplan bietet 10 Wege, um Einkommen zu generieren. Diese Übersicht zeigt dir transparent auf, auf welche der nachstehend beschriebenen Boni du entsprechend deinem gewählten Start (als Affiliate oder Label Partner) Anspruch hast.

| BONUS                                    | AFFILIATE PARTNER                             | GREEN LABEL                               | RED LABEL                                 | BLUE LABEL   |
|--|---|---|---|--|
| SALES BONUS                              | ✓   | ✓   | ✓   | ✓  |
| SALES DIFFERENZ BONUS                    |   | ✓   | ✓   | ✓  |
| FIRST ORDER BONUS                        |   | ✓   | ✓   | ✓  |
| DUAL TEAM BONUS                          |   | ✓<br>12 €<br>je Cycle                     | ✓<br>16 €<br>je Cycle                     | ✓<br>20 €<br>je Cycle                                |
| UNILEVEL BONUS                           |   | ✓   | ✓   | ✓  |
| TEAMLEADER BONUS                         |   | ✗   | ✓<br>10 %<br>auf 1. Ebene                 | ✓<br>20 %<br>auf 1. Ebene<br>10 %<br>auf 2.-4. Ebene |
| GENERATION BONUS                         |   | ✗   | ✗   | ✓  |
| WORLD SALES POOL BONUS                   |   | ✗   | ✗   | ✓  |
| FAST START BONUS                         |   | ✓   | ✓   | ✓  |
| FAST CAREER BONUS                        |   | ✓   | ✓   | ✓  |
| EINKAUFS-RABATT<br>auf Eigenbestellungen | Sammeln von Treuepunkten, kein Einkaufsrabatt | -15%<br>AB 5 STÜCK<br>-25%<br>AB 10 STÜCK | -20%<br>AB 5 STÜCK<br>-30%<br>AB 10 STÜCK | -25%<br>AB 5 STÜCK<br>-35%<br>AB 10 STÜCK            |



## 1) SALES BONUS

Der Sales Bonus bietet dir eine großartige Gelegenheit, einfach und rasch Geld zu verdienen. Dieser Bonus steht dir sowohl als Label Partner als auch als Affiliate Partner zur Verfügung, die Vergütung in Prozent unterscheidet sich jedoch.

### 1A) SALES BONUS FÜR LABEL PARTNER

Der Sales Bonus für Label Partner basiert auf dem Bruttoumsatz der Produktkäufe (mit Ausnahme der Starter Labels) aller deiner direkten Kunden, Affiliates und Geschäftspartner, die mit deiner persönlichen Partner ID registriert sind.

Im Zuge des Sales Bonus bekommst du nachstehende Prozentsätze wie folgt vergütet:

| Anzahl Produkte pro Bestellung | 1-4  | 5 - ∞** |
|--------------------------------|------|---------|
| Vergütung in Prozent           | 20%* | 11%*    |

\* Bei Rabattaktionen kann der Prozentsatz abweichen.

\*\* Bei Bestellungen deiner direkten Label Partner von 5 oder mehr Produkten ergibt sich ein Sales Bonus von 11%, da der Einkaufsrabatt für den Label Partner zum Tragen kommt.

Bei Abschluss eines vierteljährlichen Easy Ship wird ein allgemeiner Rabatt von 10% gewährt und dementsprechend reduziert sich der Sales Bonus wie folgt:

|                      |     |
|----------------------|-----|
| Vergütung in Prozent | 18% |
|----------------------|-----|

### 1B) SALES BONUS FÜR AFFILIATE PARTNER

Der Sales Bonus für Affiliate Partner basiert auf dem Bruttoumsatz der Produktkäufe aller seiner Kunden und Affiliates, die mit seiner persönlichen Partner ID registriert sind.

|                      |      |
|----------------------|------|
| Vergütung in Prozent | 14%* |
|----------------------|------|

\* Bei Rabattaktionen kann der Prozentsatz abweichen.

Bei Abschluss eines vierteljährlichen Easy Ship wird ein allgemeiner Rabatt von 10% gewährt und dementsprechend reduziert sich der Sales Bonus wie folgt:

|                      |       |
|----------------------|-------|
| Vergütung in Prozent | 12,6% |
|----------------------|-------|

## 2) SALES DIFFERENZ BONUS

Als Label Partner erhältst du einen Sales Differenz Bonus, wenn dein direkter Affiliate Partner einen Sales Bonus aus dem Bruttoumsatz der Produktkäufe seiner Kunden erwirtschaftet hat.

|                      |     |
|----------------------|-----|
| Vergütung in Prozent | 6%* |
|----------------------|-----|

\* Bei Rabattaktionen kann der Prozentsatz abweichen.

Bei Abschluss eines vierteljährlichen Easy Ship wird ein allgemeiner Rabatt von 10% gewährt und dementsprechend reduziert sich der Sales Bonus wie folgt:

|                      |      |
|----------------------|------|
| Vergütung in Prozent | 5,4% |
|----------------------|------|



### 3) FIRST ORDER BONUS

Der First Order Bonus bietet dir ebenfalls eine großartige Gelegenheit, rasch Geld zu verdienen und basiert auf dem Produktumsatz des jeweiligen Labels, welches dein Geschäftspartner bei seinem Start erwirbt.

Im Zuge des First Order Bonus erhältst du, je nach gewähltem Label deines direkt gesponserten Geschäftspartners, nachstehende Fixbeträge einmalig vergütet.

| LABEL             | GREEN LABEL | RED LABEL | BLUE LABEL |
|-------------------|-------------|-----------|------------|
| First Order Bonus | € 25,-      | € 70,-    | € 180,-    |

### 4) DUAL TEAM BONUS

Der Dual Team Bonus ist dein „Einkommens-Turbo“ und bietet dir vom Start weg eine wunderbare Möglichkeit, ein hohes Einkommen zu generieren, während du dir eine solide Basis für ein dauerhaftes passives Einkommen erschaffst.

Er basiert auf der Erfassung neuer Geschäftspartner in deiner linken und rechten Downline.

Je nach gewähltem Label bzw. Upgrade des Labels deines Geschäftspartners entsteht dabei nachstehendes Sales Volumen (SV):

| LABEL   | GREEN LABEL | RED LABEL | BLUE LABEL |
|---------|-------------|-----------|------------|
| SV Wert | 120         | 280       | 600        |

| LABEL           | GREEN LABEL | RED LABEL | BLUE LABEL |
|-----------------|-------------|-----------|------------|
| SV Wert Upgrade | 0           | 160       | 480        |

| RED LABEL | BLUE LABEL |
|-----------|------------|
| 0         | 320        |

**Die Provisionsberechnung im Dual Team Bonus erfolgt in Cycles.**

Ein Cycle entsteht jeweils, wenn 80 SV in deiner linken und 80 SV in deiner rechten Downline gutgeschrieben wurden. Pro entstandenem Cycle bekommst du je nach Label nachfolgende Eurobeträge vergütet:

| LABEL          | GREEN LABEL | RED LABEL | BLUE LABEL |
|----------------|-------------|-----------|------------|
| Wert pro Cycle | € 12,-      | € 16,-    | € 20,-     |



Die maximale Anzahl an Cycles, welche du im Dual Team Bonus pro Woche verdienen kannst, richtet sich nach deinem gewählten Label und deinem erreichten Rank wie folgt:

| LABEL   | GREEN LABEL | RED LABEL | BLUE LABEL |
|---------|-------------|-----------|------------|
| Rank 1  | 10          | 10        | 15         |
| Rank 2  | 10          | 10        | 20         |
| Rank 3  | 15          | 20        | 40         |
| Rank 4  | 20          | 30        | 75         |
| Rank 5  | 20          | 30        | 125        |
| Rank 6  | 20          | 30        | 250        |
| Rank 7  | 20          | 30        | 500        |
| Rank 8  | 20          | 30        | 750        |
| Rank 9  | 20          | 30        | 1.000      |
| Rank 10 | 20          | 30        | 1.250      |
| Rank 11 | 20          | 30        | 1.500      |
| Rank 12 | 20          | 30        | 1.750      |

## 5) UNILEVEL BONUS

Der Unilevel Bonus bildet den Grundstein deines passiven Einkommens und basiert auf dem provisionspflichtigen Teamvolumen, welches aus den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Partner deines Teams entsteht.

Im Zuge des Unilevel Bonus bist du, unabhängig vom gewählten Label, am erzielten provisionspflichtigen Teamvolumen bis in die 10. Ebene wie folgt beteiligt:

| MEIN RANK →    | 1   | 2   | 3   | 4   | 5   | 6   | 7   | 8   | 9   | 10  | 11  | 12  |
|----------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| ■ ■ ■ Ebene 1  | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % |
| ■ ■ ■ Ebene 2  | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % |
| ■ ■ ■ Ebene 3  | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % | 8 % |
| ■ ■ ■ Ebene 4  |     |     |     | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % | 7 % |
| ■ ■ ■ Ebene 5  |     |     |     |     | 6 % | 6 % | 6 % | 6 % | 6 % | 6 % | 6 % | 6 % |
| ■ ■ ■ Ebene 6  |     |     |     |     |     | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % |
| ■ ■ ■ Ebene 7  |     |     |     |     |     |     | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % |
| ■ ■ ■ Ebene 8  |     |     |     |     |     |     |     | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % |
| ■ ■ ■ Ebene 9  |     |     |     |     |     |     |     |     | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % |
| ■ ■ ■ Ebene 10 |     |     |     |     |     |     |     |     |     | 1 % | 1 % | 1 % |

Ab Rank 1 – Executive, wirst du bis in die Ebene 3 im Unilevel Bonus vergütet, steigend je höher dein Rank ist (siehe Tabelle oben).

Vor Erreichen des Rank 1, also direkt ab deinem Start, wirst du im Unilevel Bonus auf die Ebene 1 mit 8% auf das provisionspflichtige Teamvolumen, das aus den Produktbestellungen deiner direkten Kunden, Affiliates und Partner entsteht, vergütet.



## 6) TEAMLEADER BONUS

Der Teamleader Bonus belohnt deine Lehr- und Teamleader-Fähigkeiten im besonderen Maße und basiert auf dem Einkommen deiner direkten und indirekten Geschäftspartner, welches diese aus dem Unilevel Bonus verdienen.

Anspruch auf Vergütung im Teamleader Bonus haben nur Red oder Blue Label Partner.

Im Zuge des Teamleader Bonus bist du am Einkommen deiner Partner, welches diese aus dem Unilevel Bonus verdienen, wie folgt beteiligt:

| MEIN RANK → | 1 | 2 | 3    | 4    | 5    | 6    | 7    | 8    | 9    | 10   | 11   | 12   |
|-------------|---|---|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Ebene 1     |   |   | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % |
| Ebene 1     |   |   | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % | 20 % |
| Ebene 2     |   |   |      | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % |
| Ebene 3     |   |   |      |      | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % |
| Ebene 4     |   |   |      |      |      | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % | 10 % |

## 7) GENERATION BONUS

Der Generation Bonus belohnt die Unterstützung und Förderung von engagierten Teams auch unterhalb deines provisionspflichtigen Teamvolumens. Es basiert auf dem Teamqualifikationsvolumen, welches aus den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Partner deiner Generationen entsteht.

Anspruch auf Vergütung im Generation Bonus haben nur Blue Label Partner, welche den Rank 5 – Gold Ambassador oder höher erreicht haben.

- ✓ Deine 1. Generation entsteht, sobald ein Partner deines Teams den Rank 5 – Gold Ambassador oder höher erreicht hat.
- ✓ Erreicht ein Geschäftspartner aus deiner ersten Generation ebenfalls den Rank 5 – Gold Ambassador oder höher, so entsteht daraus deine 2. Generation.
- ✓ Erreicht ein Geschäftspartner aus deiner zweiten Generation ebenfalls Rank 5 – Gold Ambassador oder höher, so entsteht daraus deine 3. Generation.
- ✓ Erreicht ein Geschäftspartner aus deiner dritten Generation ebenfalls den Rank 5 – Gold Ambassador oder höher, so entsteht daraus deine 4. Generation.

Im Zuge des Generation Bonus bist du am Teamqualifikationsvolumen deiner Generationen wie folgt beteiligt:

| MEIN RANK →  | 1 | 2 | 3 | 4 | 5   | 6   | 7   | 8   | 9   | 10  | 11  | 12  |
|--------------|---|---|---|---|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| Generation 1 |   |   |   |   | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % | 2 % |
| Generation 2 |   |   |   |   |     | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % | 3 % |
| Generation 3 |   |   |   |   |     |     | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % | 4 % |
| Generation 4 |   |   |   |   |     |     |     | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % | 5 % |



## 8) WORLD SALES POOL BONUS

Der World Sales Pool Bonus belohnt Loyalität und unternehmerisches Handeln ganz besonders und basiert auf den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Geschäftspartner von LAVAVITAE weltweit.

Anspruch auf Vergütung im World Sales Pool haben nur Blue Label Partner, welche den Rank 6 – Ruby Director oder höher erreicht haben.

LAVAVITAE veranlagt in Summe 6% des weltweit erzielten SV aus den Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Geschäftspartner im World Sales Pool Bonus, welcher aus sieben voneinander unabhängigen Beteiligungs-Pools besteht und monatlich an alle Berechtigten aliquot ausbezahlt wird.

Die Erfüllung der Kriterien für einen weiteren Beteiligungs-Pool lässt die Beteiligung am vorherigen Beteiligungs-Pool unberührt, d.h. dass ein Geschäftspartner bei Erfüllung der erforderlichen Kriterien an den Ausschüttungen aller sieben Beteiligungs-Pools berechtigt sein kann. Im World Sales Pool Bonus bist du am SV der Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Geschäftspartner von LAVAVITAE weltweit wie folgt beteiligt:

| MEIN RANK →         | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6  | 7  | 8  | 9  | 10    | 11    | 12    |
|---------------------|---|---|---|---|---|----|----|----|----|-------|-------|-------|
| Beteiligungs-Pool 1 |   |   |   |   |   | 1% | 1% | 1% | 1% | 1%    | 1%    | 1%    |
| Beteiligungs-Pool 2 |   |   |   |   |   |    | 1% | 1% | 1% | 1%    | 1%    | 1%    |
| Beteiligungs-Pool 3 |   |   |   |   |   |    |    | 1% | 1% | 1%    | 1%    | 1%    |
| Beteiligungs-Pool 4 |   |   |   |   |   |    |    |    | 1% | 1%    | 1%    | 1%    |
| Beteiligungs-Pool 5 |   |   |   |   |   |    |    |    |    | 0,75% | 0,75% | 0,75% |
| Beteiligungs-Pool 6 |   |   |   |   |   |    |    |    |    |       | 0,75% | 0,75% |
| Beteiligungs-Pool 7 |   |   |   |   |   |    |    |    |    |       |       | 0,50% |



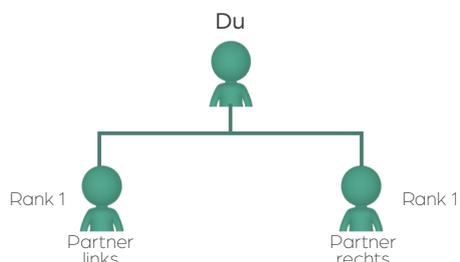


## 9) FAST START BONUS

Dieser Bonus verdoppelt deine, in den ersten 60 Tagen verdiente, Provision bis zu einem Maximum von € 1000,--.

Voraussetzung:

- ✓ -Registriere zumindest einen direkten Geschäftspartner in deine linke Downline und einen direkten Geschäftspartner in deine rechte Downline
- ✓ -zum Ablauf der 60 Tage musst du "aktiv" und "qualifiziert" sein. Das bedeutet, dass du und jeweils ein direkter Geschäftspartner in der linken, sowie auch ein direkter Geschäftspartner in der rechten Downline, im Status "aktiv" sein müssen



Der Bonus, die Sonderprovision in Warenwert, wird in deinem Partnerkonto automatisch hinterlegt und kann ausschließlich für Einkäufe im LAVAVITAE-Shop verwendet werden.

FAST START BONUS (einmalig)

max. € 1000,-- (in Warenwert)

## QUALIFIZIERUNG DER RANKS

Nachstehende Qualifikationen müssen zur Erreichung des jeweiligen Ranks im LAVAVITAE Vergütungsplan erfüllt werden:



### RANK 1 – EXECUTIVE

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. zwei direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils einen in deiner linken und einen in deiner rechten Downline



### RANK 2 – RISING STAR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 1.200 TQV im Kalendermonat
3. zwei direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils einen in deiner linken und einen in deiner rechten Downline



### RANK 3 – BRONZE AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 2.400 TQV im Kalendermonat
3. vier direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils zwei in der linken und zwei in der rechten Downline, wobei mindestens ein Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein muss



#### RANK 4 – SILVER AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 5.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. sechs direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils drei in der linken und drei in der rechten Downline, wovon mindestens zwei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



#### RANK 5 – GOLD AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 11.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. sechs direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils drei in der linken und drei in der rechten Downline, wovon mindestens zwei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



#### RANK 6 – RUBY DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 24.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. acht direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils vier in der linken und vier in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



#### RANK 7 – EMERALD DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 50.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



#### RANK 8 – DIAMOND DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 100.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



### RANK 9 – PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 200.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



### RANK 10 – CROWN PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 400.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



### RANK 11 – IMPERIAL PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 800.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



### RANK 12 – CHAIRMAN

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 1.600.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen



## ZUSAMMENFASSENDE ÜBERBLICK DER QUALIFIKATIONSKRITERIEN JE RANK

| Rank | Rankname            | aktiv | qualifiziert | direkte,<br>aktive<br>Partner | davon<br>qualifiziert | TQV*      |
|------|---------------------|-------|--------------|-------------------------------|-----------------------|-----------|
| 1    | Executive           | ✓     | ✓            | 2<br>(li 1   re 1)            | 0                     | 0         |
| 2    | Rising Star         | ✓     | ✓            | 2<br>(li 1   re 1)            | 0                     | 1.200     |
| 3    | Bronze Ambassador   | ✓     | ✓            | 4<br>(li 2   re 2)            | 2<br>(li 1   re 1)    | 2.400     |
| 4    | Silver Ambassador** | ✓     | ✓            | 6<br>(li 3   re 3)            | 4<br>(li 2   re 2)    | 5.000     |
| 5    | Gold Ambassador     | ✓     | ✓            | 6<br>(li 3   re 3)            | 4<br>(li 2   re 2)    | 11.000    |
| 6    | Ruby Director       | ✓     | ✓            | 8<br>(li 4   re 4)            | 6<br>(li 3   re 3)    | 24.000    |
| 7    | Emerald Director    | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 50.000    |
| 8    | Diamond Director    | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 100.000   |
| 9    | President           | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 200.000   |
| 10   | Crown President     | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 400.000   |
| 11   | Imperial President  | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 800.000   |
| 12   | Chairman            | ✓     | ✓            | 10<br>(li 5   re 5)           | 6<br>(li 3   re 3)    | 1.600.000 |

\* TQV = Team Qualifikationsvolumen

\*\* ab Rank 4 gilt die 40% Klausel = maximal 40% des TQV dürfen aus jedem einzelnen direkten Team kommen.



## ÜBERSICHT

Freischaltung einzelner Boni je erreichtem Rank als Blue Label Partner

| Rank | Dual Team Bonus | Unilevel Bonus | Teamleader Bonus | Generation Bonus  | World Sales Pool Bonus |
|------|-----------------|----------------|------------------|-------------------|------------------------|
| 1    | 15<br>Cycles    | 3<br>Ebenen    | X                | X                 | X                      |
| 2    | 20<br>Cycles    | 3<br>Ebenen    | X                | X                 | X                      |
| 3    | 40<br>Cycles    | 3<br>Ebenen    | 1<br>Ebene       | X                 | X                      |
| 4    | 75<br>Cycles    | 4<br>Ebenen    | 2<br>Ebenen      | X                 | X                      |
| 5    | 125<br>Cycles   | 5<br>Ebenen    | 3<br>Ebenen      | 1<br>Generation   | X                      |
| 6    | 250<br>Cycles   | 6<br>Ebenen    | 4<br>Ebenen      | 2<br>Generationen | 1<br>Beteiligung       |
| 7    | 500<br>Cycles   | 7<br>Ebenen    | 4<br>Ebenen      | 3<br>Generationen | 2<br>Beteiligungen     |
| 8    | 750<br>Cycles   | 8<br>Ebenen    | 4<br>Ebenen      | 4<br>Generationen | 3<br>Beteiligungen     |
| 9    | 1.000<br>Cycles | 9<br>Ebenen    | 4<br>Ebenen      | 4<br>Generationen | 4<br>Beteiligungen     |
| 10   | 1.250<br>Cycles | 10<br>Ebenen   | 4<br>Ebenen      | 4<br>Generationen | 5<br>Beteiligungen     |
| 11   | 1.500<br>Cycles | 10<br>Ebenen   | 4<br>Ebenen      | 4<br>Generationen | 6<br>Beteiligungen     |
| 12   | 1.750<br>Cycles | 10<br>Ebenen   | 4<br>Ebenen      | 4<br>Generationen | 7<br>Beteiligungen     |

