LAVAVITAE®

VERGÜTUNGSPLAN

EINFACH – TRANSPARENT – FAIR

VERSION 2026.08.13 – DE

ERFOLG IST KEIN ZUFALL.
ERFOLG IST PLANBAR.

Mit deiner Entscheidung für LAVAVITAE hast du dich für ein System entschieden, das dir genau diese Planbarkeit ermöglicht. Ein System, das dir nicht nur Produkte an die Hand gibt, sondern vor allem eine klare Struktur, um daraus Schritt für Schritt ein nachhaltiges Einkommen aufzubauen.

DIESER VERGÜTUNGSPLAN IST DEIN WEGWEISER ZUM ERFOLG.

Er zeigt dir nicht nur, wie du Einkommen generierst, sondern vor allem, wie du es strategisch entwickelst, stabilisierst und langfristig skalierst. Jeder einzelne Bonus, jede einzelne Voraussetzung und jede einzelne Karrierestufe ist bewusst aufeinander abgestimmt mit dem Ziel, dir ein dauerhaftes und wachsendes Einkommen zu ermöglichen.

GLEICHZEITIG IST DIESER PLAN EINES DER KRAFTVOLLSTEN FÜHRUNGSINSTRUMENTE, DAS DIR ZUR VERFÜGUNG STEHT.

Er gibt dir die Möglichkeit, deine Teampartner nicht dem Zufall zu überlassen, sondern sie durch klare Ziele, nachvollziehbare Schritte und exakte Planung gezielt zum Erfolg zu führen. Du kannst Wachstum nicht nur begleiten du kannst es aktiv gestalten.

DAS BESONDERE AN DIESEM SYSTEM IST SEINE KLARHEIT.

Einfach zu verstehen. Strukturiert aufgebaut. Und in der Umsetzung kraftvoll. Wenn du die Mechanismen dieses Plans erkennst und konsequent anwendest, entsteht daraus mehr als nur Einkommen. Es entsteht ein stabiles Fundament. Für dich. Für dein Team. Und für ein Business, das langfristig trägt.

NIMM DIR DIE ZEIT, DIESEN PLAN WIRKLICH ZU VERSTEHEN.

Denn er zeigt dir nicht nur, was möglich ist sondern auch ganz genau, wie du es erreichst.

DIE RICHTIGE WAHL DEINES STARTER LABELS

Jeder große Erfolg beginnt mit der richtigen Entscheidung am Start. Bei LAVAVITAE hast du die Möglichkeit, deinen Einstieg so zu wählen, dass er zu deiner aktuellen Situation passt gleichzeitig legst du damit den Grundstein für die Geschwindigkeit und die Dimension deines Erfolgs. Unsere Startermodelle führen dich Schritt für Schritt vom ersten Kennenlernen bis hin zu einem strukturierten und skalierbaren Business.

DIE RICHTIGE WAHL DES LAVAVITAE STARTER LABELS

AFFILIATE PARTNER

AFFILIATE EINSTIEG & KENNENLERNEN

Du möchtest die Produkte erleben und erste Erfahrungen sammeln. Durch Weiterempfehlung schaffst du dir eine erste Einkommensbasis und lernst das System kennen.

GREEN LABEL

GREEN LABEL ZUSATZEINKOMMEN

Du steigst aktiv ein und beginnst, dein Einkommen gezielt zu erweitern. Du nutzt die ersten Möglichkeiten des Systems und entwickelst ein Gefühl für Struktur und Aufbau.

RED LABEL

RED LABEL AKTIVER EINKOMMENSAUFBAU

Du triffst eine bewusste Entscheidung für Wachstum. Du nutzt den Vergütungsplan gezielt, baust dein Business aktiv auf und entwickelst eine klare Strategie für dein Einkommen.

BLUE LABEL

BLUE LABEL UNTERNEHMER-LEVEL

Du nutzt das volle Potenzial dieses Systems. Dein Fokus liegt auf nachhaltigem Wachstum, Teamaufbau und langfristiger Skalierung. Hier entsteht ein Business, das über dich hinaus wirkt.

DEIN EINSTIEG BESTIMMT DEINEN START – DEIN EINSATZ BESTIMMT DEIN ERGEBNIS.

Je höher dein gewähltes Label, desto mehr Einkommensquellen stehen dir sofort zur Verfügung. Das System wächst mit dir: Jede neue Ebene schaltet zusätzliche Boni frei und multipliziert dein Verdienstpotenzial. Nutze diese Übersicht als Entscheidungsgrundlage und zeig deinen Partnern, welche Möglichkeiten auf sie warten

BONUS	AFFILIATE PARTNER	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
FAST START BONUS		✓	✓	✓
SALES BONUS	✓	✓	✓	✓
FIRST ORDER BONUS		✓	✓	✓
DUAL TEAM BONUS		✓ 12 € je Cycle	✓ 16 € je Cycle	✓ 20 € je Cycle
UNILEVEL BONUS		✓	✓	✓
TEAMLEADER BONUS		✗	✓ 10 % auf 1. Ebene	✓ 20 % auf 1. Ebene, 10 % auf 2.-4. Ebene
GENERATION BONUS		✗	✗	✓
WORLD SALES POOL BONUS		✗	✗	✓
EINKAUFS-RABATT auf Eigenbestellungen		–15% AB 80 SV –25% AB 160 SV	–20% AB 80 SV –30% AB 160 SV	–25% AB 80 SV –35% AB 160 SV

WICHTIGE REGELUNGEN ZUM STATUS

Um von den Boni und Provisionen des LAVAVITAE Vergütungsplans zu profitieren, ist die Einhaltung der Status-Regelungen essenziell. Nachfolgend findest du alle wichtigen Informationen zum Status „aktiv" sowie zu den Konsequenzen bei Status „inaktiv".

"AKTIV"

Der Status "aktiv" ist die Grundvoraussetzung für den Erhalt von Provisionen und Boni. Du giltst als „aktiv", wenn du innerhalb deiner persönlichen Berechnungsperiode mindestens 16PV (persönliches Volumen) generierst (Ausnahme siehe Besonderheiten ABO). Deine Berechnungsperiode richtet sich nach deinem individuellen Registrierungsdatum. Mit dem Erwerb deines Starter Labels, bist du im ersten Monat automatisch aktiv.

Besonderheit beim Abo:

ABO-Bestellungen erhalten grundsätzlich 10 % Rabatt. Bei einer Bestellung mit mindestens 16 PV reduziert sich der berechnete PV-Wert dadurch auf 14,4 PV. Für die Ermittlung deines Status „aktiv" werden diese 14,4 PV jedoch weiterhin als volle 16 PV gewertet.

Bei einem 2-Monats-ABO ergeben sich somit 28,8 PV (2 × 14,4 PV) und bei einem 3-Monats-ABO 43,2 PV (3 × 14,4 PV). Diese werden ebenfalls für die Statusberechnung entsprechend als 32 PV bzw. 48 PV gewertet. So profitierst du vom Preisvorteil des ABOs und erfüllst gleichzeitig die Voraussetzungen für deinen Status „aktiv".

STATUS „AKTIV" IN DIE ZUKUNFT SICHERN

Durch den Erwerb von 32 PV sicherst du dir den Status "aktiv" für 2 Monate und durch den Erwerb von 48 PV sicherst du dir deinen Status "aktiv" für 3 Monate im voraus. Eine Sicherung des Status „aktiv" über 90 Tage hinaus ist nicht möglich.

"INAKTIV"

Erreichst du innerhalb deiner Berechnungsperiode keine 16 PV, wechselst du automatisch in den Status „inaktiv". Im Status „inaktiv" bist du nicht mehr provisionsbereichtigt und es baut sich auch kein weiteres Sales Volumen mehr auf.

REAKTIVIERUNG

Befindest du dich im Status „inaktiv", kannst du dich jederzeit durch eine neue Bestellung mit mindestens 16 PV reaktivieren. Mit deiner Reaktivierung wechselst du wieder in den Status „aktiv". Ab diesem Zeitpunkt beginnt deine persönliche Berechnungsperiode neu, es sammelt sich wieder weiteres SV an und du erlangst wieder deine Provisionsberechtigung.

BEENDIGUNG DER PARTNERSCHAFT

Erfolgt innerhalb von 90 Tagen nach deinem Wechsel in den Status „inaktiv" keine Reaktivierung durch eine neue Bestellung mit mindestens 16 PV, wird deine Geschäftspartnerschaft automatisch beendet. In diesem Fall rückt dein gesamtes Team zu deiner direkten Upline auf. Dadurch verlierst du deine gesamte aufgebaute Struktur.

LAVA BONUS CLUB

Nach der automatischen Beendigung deiner Partnerschaft wird dein Account automatisch in eine kostenlose Mitgliedschaft im Lava Bonus Club umgewandelt. So kannst du weiterhin bequem im LAVAVITAE-Shop einkaufen und alle verfügbaren Programme sowie Angebote des Lava Bonus Clubs uneingeschränkt nutzen.

SPILLOVERBERECHTIGUNG

Du erwibst deine Spilloverberechtigung, alsbald du einen direkt gesponserten Geschäftspartner auf jener Seite deiner Downline platziert hast, auf der du künftig Spillover erhalten kannst.

Spillover kannst du immer nur auf der Seite erhalten, auf welche dich dein direkter Sponser platziert hat. Wenn du nicht genau weist, auf welcher Seite du platziert bist, frag direkt bei deinem Sponser bzw. deiner Upline nach.

WEITERE WICHTIGE BEGRIFFE ZUM VERGÜTUNGSPLAN

DOWNLINE

ist der Platz im Binärplan, an dem alle neu registrierten Geschäftspartner platziert werden. Deine Downline besteht aus einer linken und einer rechten Downline und umfasst alle Partner in die unendliche Tiefe, welche aus deinen persönlichen Sponsor-Aktivitäten sowie aus den Sponsor-Aktivitäten deiner Teams und deiner gesamten Upline (Spillover) entstehen.

TEAM

umfasst alle Geschäftspartner aus deinen persönlichen Sponsor-Aktivitäten sowie den Sponsor-Aktivitäten deiner direkt und indirekt gesponserten Geschäftspartner bis in die unendliche Tiefe. Jeder von dir direkt gesponserte Partner bildet somit ein eigenes Team.

UPLINE

umfasst alle Partner, die in der Setzposition über dir gereiht sind.

SPILLOVER

stellt jenes Sales Volumen dar, welches aus den Sponsor-Aktivitäten deiner Upline in deiner Downline erzeugt wird. Sämtliches in deiner Downline gutgeschriebene Spillover wird unabhängig vom gewählten Starter Label voll gewertet, sofern du eine Spilloverberechtigung besitzt.

SALES VOLUMEN (SV)

ist eine LAVAVITAE interne Währung und stellt jegliches Volumen dar, welches verrechnet und verprovisioniert werden kann, also auch Spillover. Im Vergütungsplan ist der SV Wert der jeweiligen Label Partnerschaft bzw. im Shop der SV Wert des jeweiligen Produktes angeführt.

TEAM QUALIFIKATIONS-VOLUMEN (TQV)

stellt jenes Volumen dar, welches zur Bemessung deines Ranks herangezogen wird. Als TQV wird ausschließlich jenes SV gewertet, welches aus den Umsätzen deiner Teams inkl. deines Eigenumsatzes entsteht, sowohl aus dem Erwerb der Starter Labels als auch aus sämtlichen Produktbestellungen.

PROVISIONSPFLICHTIGES TEAM VOLUMEN

stellt jenes Volumen dar, welches im Unilevel Bonus bis in die 10. Ebene vergütet wird.

PERSÖNLICHES VOLUMEN (PV)

stellt jenes Volumen dar, welches durch deine persönlichen Produktkäufe entsteht.

MINDEST-PV

ist jenes Volumen, welches nötig ist, um ein weiteres Monat den Status "aktiv" zu behalten.

QUALIFIZIERT

sein ist die Grundvoraussetzung, um Teamprovisionen verdienen zu können. Qualifiziert bist du, sobald du selbst eine Geschäftspartnerschaft mit dem Status "aktiv" besitzt und zwei direkte Geschäftspartner mit dem Status "aktiv" gesponsert hast, jeweils einen in deiner linken und einen in deiner rechten Downline.

TEAMPROVISIONEN SIND:

- ✔ Dual Team Bonus
- ✔ Unilevel Bonus ab zweiter Ebene
- ✔ Teamleader Bonus
- ✔ Generationen Bonus
- ✔ World Sales Pool Bonus

PERSÖNLICHE BERECHNUNGSPERIODE

benennt den Zeitraum, innerhalb dessen du dein PV erwerben musst, um den Status "aktiv" zu behalten. Deine persönliche Berechnungsperiode beginnt jeweils mit dem Tag deiner Registrierung und endet mit dem Tag einen Monat später. Dein aktueller Status ist in deinem Backoffice jederzeit sehr deutlich ersichtlich.

ABRECHNUNGSPERIODE

benennt den Zeitraum, innerhalb dessen dein erzieltes SV, TQV und PV für die nächste Abrechnung erfasst und zusammengerechnet wird.

- ✔ Die Abrechnungsperiode für den Sales Bonus und First Order Bonus ist täglich.
- ✔ Die Abrechnungsperiode für den Dual Team Bonus ist wöchentlich und beginnt jeweils Montag 00:00 Uhr und endet Sonntag um 24:00 Uhr sowie monatlich jeweils am letzten Tag des Monats.
- ✔ Die Abrechnungsperiode für den Unilevel, Leadership, Generationen und World Sales Pool Bonus ist jeweils das Kalendermonat.

RANK

ist jene Ebene, welche du aufgrund deiner Umsatzleistung mit deinem gesamten Team erstmalig erreicht und von LAVAVITAE bestätigt bekommen hast. Im Karriere-System von LAVAVITAE gibt es keine Rückstufung eines erreichten Ranks, somit bleibst du offiziell immer im einmal erreichten und bestätigten Rank.

VERDIENST-EBENE

ist jene Ebene, nach welcher sich deine jeweilige Provisionsabrechnung bemisst. Unabhängig von deinem offiziellen Rank ergibt sich deine aktuelle Verdienstebene jeden Monat gemäß deiner erreichten Kriterien neu und danach richtet sich auch die jeweilige Provisionsabrechnung. Die Basis der monatlichen Provisionsabrechnung ist somit die aktuelle Verdienstebene und nicht der aktuelle Rank.

Die am 1. des Monats festgestellte Verdienstebene dient als Startwert für die Abrechnung, kann sich jedoch im Laufe des Monats ändern, sofern bestimmte Kriterien wieder erreicht werden.

HOLDING-POSITION

Eine Holding-Position ist ein zusätzlicher Partner-Account, den du persönlich mit deinem Hauptaccount auf deinen eigenen Namen sponserst und in deiner Organisation platzierst.

UPGRADE

Dein Einstieg ist erst der Anfang. Du kannst **jederzeit und ohne zeitliche Einschränkung** auf ein höheres Starter Label upgraden und deine Partnerschaft flexibel an deine persönlichen Ziele anpassen.

Mit deinem Upgrade erhältst du automatisch alle Provisions-Möglichkeiten des neu gewählten Starter Labels (Siehe Seite 4 VP).

40% KLAUSEL

Die 40% Klausel bedeutet, dass vom TQV, welches zur Erreichung eines Ranks (ab Rank 4 Silver Ambassador) nötig ist, von jedem einzelnen Team maximal 40% gewertet wird.

8 EFFEKTIVE WEGE UM EINKOMMEN ZU ERZIELEN

1) FAST START BONUS

Der Fast Start Bonus ist dein Turbo für einen erfolgreichen Start. Er unterstützt dich in den ersten 30 Tagen dabei, dein Business gezielt aufzubauen, erste Erfolge zu erzielen und von Beginn an die richtigen Schritte für nachhaltiges Wachstum zu setzen.

Erfüllst du innerhalb der ersten 30 Tage ab Freischaltung deines Accounts eines der folgenden Kriterien, wird dir der Betrag deiner in diesem Zeitraum verdienten Provisionen entsprechend dem erfüllten Kriterium bis zu einem maximalen Betrag von 1.000 EUR zusätzlich gutgeschrieben.

Kriterium 1: Zwei direkte Label Partner

Registriere 2 direkte Label Partner und platziere jeweils einen Label Partner auf der linken und rechten Seite deiner Downline.

Deine Belohnung:

Deine verdienten Provisionen werden bis zu einem Gesamtbetrag von **500 EUR** verdoppelt.

Kriterium 2: Vier direkte Label Partner

Registriere insgesamt 4 direkte Label Partner. Die Platzierung der zusätzlichen Label Partner ist frei wählbar.

Deine Belohnung:

Deine verdienten Provisionen werden bis zu einem Gesamtbetrag von **750 EUR** verdoppelt.

Kriterium 3: Zwei direkte qualifizierte Label Partner

Registriere 2 direkte Label Partner und unterstütze diese dabei, den Status **„qualifiziert"** zu erreichen. Ein Label Partner gilt als qualifiziert, sobald er jeweils einen direkt gesponserten Label Partner auf der linken und einen direkt gesponserten Label Partner auf der rechten Seite seiner Downline platziert hat.

Um dieses Kriterium zu erfüllen, müssen daher beide deiner direkt gesponserten Label Partner diese Qualifikation erreichen.

Deine Belohnung:

Deine verdienten Provisionen werden bis zu einem Gesamtbetrag von **1.000 EUR** verdoppelt.

Kriterium 4: Zehn direkte Kunden

Alternativ kannst du den Fast Start Bonus auch durch die Gewinnung von **10 Neukunden** erreichen. Jeder Neukunde muss eine Bestellung mit einem Mindest-Rechnungsbetrag von **30 EUR brutto** tätigen.

Deine Belohnung:

Deine verdienten Provisionen werden bis zu einem Gesamtbetrag von **500 EUR** verdoppelt

WICHTIG ZU BEACHTEN:

Für die Erfüllung der Fast Start Kriterien gelten folgende Bestimmungen:

- ✔ Berücksichtigt werden ausschließlich **direkt gesponserte Label Partner** – unabhängig davon, welches Label diese besitzen.

- Bei der Kundenvariante werden ausschließlich **direkt gesponserte Neukunden** berücksichtigt.
- Der erforderliche Mindest-Rechnungsbetrag pro Neukunde beträgt **30 EUR brutto** (exklusive Versandkosten).
- **Holding-Positionen** werden für die Erfüllung der Fast Start Kriterien nicht berücksichtigt.
- Eine eigene Kundenposition, die von dir als Partner angelegt wurde, wird ebenfalls nicht für die Erfüllung der Fast Start Kriterien gewertet.
- Maßgeblich sind ausschließlich Registrierungen und Bestellungen, die innerhalb der ersten **30 Tage nach Freischaltung deines Accounts** erfolgen. Voraussetzung ist außerdem, dass der Zahlungseingang innerhalb dieses Zeitraums bei LAVAVITAE eingegangen ist.

ZUSATZ ZUM FAST START BONUS

Während die Qualifikation für einen neuen Rank grundsätzlich immer innerhalb eines Kalendermonats erfolgt, erhältst du im Rahmen des Fast Start Bonus 60 Tage Zeit, um den nächsthöheren Rank zu erreichen. So unterstützen wir dich zusätzlich dabei, erfolgreich zu starten und dein Geschäft von Beginn an dynamisch aufzubauen.

2) SALES BONUS

Erfolg beginnt mit der ersten Empfehlung. Der Sales Bonus bildet das Fundament deines Einkommens und beteiligt dich an jeder Produktbestellung deiner direkt gesponserten Kunden, Affiliates und Partner.

So wird dein Sales Bonus berechnet:

a) STANDARDBESTELLUNG

- Für jede reguläre Produktbestellung deiner direkt gesponserten Kunden erhältst du **20 % Sales Bonu**s auf den Brutto-Einkaufswert.

b) ABO-BESTELLUNG

- Erhält dein direkt gesponserter Kunde im Rahmen eines Abonnements den **10 % Abo-Rabatt,** reduziert sich dein Sales Bonus entsprechend auf **18 %.**
- Gleichzeitig reduziert sich auch das für diese Bestellung erzielte **SV** um **10 %.**

c) LABEL PARTNER BESTELLUNG MIT PARTNER RABATT

- Erreicht dein **Label Partner** mit seiner Bestellung mindestens **80 SV**, beträgt der Sales Bonus **11 %.**
- Das erzielte **SV** reduziert sich dabei um jenen Prozentsatz, der dem gewährten Einkaufsrabatt des Label Partners entspricht.

d) KUNDENAKTIONEN

- Bei Sonder-Rabattaktionen bis einschließlich **20 %** Rabatt reduzieren sich Sales Bonus und SV um denselben Prozentsatz. Bei einem Rabatt von über **20 %** wird der Sales Bonus mit **11 %** vergütet; das SV reduziert sich weiterhin entsprechend dem gewährten Rabatt.

WICHTIG DABEI IST:

- Als Kunden gelten in der Vergütung des Sales Bonus alle direkten **Kunden, Affiliate und Label Partner.**
- Der Sales Bonus wird auf Basis des **tatsächlich verrechneten Brutto-Einkaufswertes** (exklusive Versandkosten) berechnet.
- Maßgeblich für die Berechnung sind die zum Zeitpunkt der Bestellung gültigen Preise und Rabattregelungen.

3) FIRST ORDER BONUS

Der First Order Bonus bietet dir ebenfalls eine großartige Gelegenheit, rasch Geld zu verdienen und basiert auf dem Produktumsatz des jeweiligen Labels, welches dein Geschäftspartner bei seinem Start erwirbt.

Im Zuge des First Order Bonus erhältst du, je nach gewähltem Label deines direkt gesponserten Geschäftspartners, nachstehende Fixbeträge einmalig vergütet.

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
First Order Bonus	€ 25,–	€ 70,–	€ 180,–

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
First Order Bonus Upgrade	0	€ 45,–	€ 155,–

RED LABEL	BLUE LABEL
€ 0,–	€ 110,–

4) DUAL TEAM BONUS

Der Dual Team Bonus ist dein „Einkommensturbo" und bietet dir vom Start weg eine wunderbare Möglichkeit, ein hohes Einkommen zu generieren, während du dir eine solide Basis für ein dauerhaftes passives Einkommen erschaffst.

Er basiert auf der Erfassung neuer Geschäftspartner in deiner linken und rechten Downline. Je nach gewähltem Label bzw. Upgrade des Labels deines Geschäftspartners entsteht dabei nachstehendes Sales Volumen (SV):

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
SV Wert	120	280	600

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
SV Wert Upgrade	0	160	480

RED LABEL	BLUE LABEL
0	320

Die Provisionsberechnung im Dual Team Bonus erfolgt in Cycles.

Ein Cycle entsteht jeweils, wenn 80 SV in deiner linken und 80 SV in deiner rechten Downline gutgeschrieben wurden.

Pro entstandenem Cycle bekommst du je nach Label nachfolgende Eurobeträge vergütet:

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
Wert pro Cycle	€ 12,–	€ 16,–	€ 20,–

Die maximale Anzahl an Cycles, welche du im Dual Team Bonus pro Woche verdienen kannst, richtet sich nach deinem gewählten Label und deinem erreichten Rank wie folgt:

LABEL	GREEN LABEL	RED LABEL	BLUE LABEL
Rank 1	10	10	15
Rank 2	10	10	20
Rank 3	15	20	40
Rank 4	20	30	75
Rank 5	20	30	125
Rank 6	20	30	250
Rank 7	20	30	500
Rank 8	20	30	750
Rank 9	20	30	1.000
Rank 10	20	30	1.250
Rank 11	20	30	1.500
Rank 12	20	30	1.750

5) UNILEVEL BONUS

Der Unilevel Bonus bildet den Grundstein deines passiven Einkommens und basiert auf dem provisionspflichtigen Teamvolumen, welches aus den Produktbestellungen aller Kunden, Affilliates und Partner deines Teams entsteht.

Im Zuge des Unilevel Bonus bist du, unabhängig vom gewählten Label, am erzielten provisionspflichtigen Teamvolumen bis in die 10. Ebene wie folgt beteiligt:

MEIN RANK →	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ebene 1	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %
Ebene 2	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %
Ebene 3	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %
Ebene 4				7 %	7 %	7 %	7 %	7 %	7 %	7 %	7 %	7 %
Ebene 5					6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %
Ebene 6						5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Ebene 7							4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %
Ebene 8								3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
Ebene 9									2 %	2 %	2 %	2 %
Ebene 10										1 %	1 %	1 %

Ab Rank 1 – Executive, wirst du bis in die Ebene 3 im Unilevel Bonus vergütet, steigend je höher dein Rank ist (siehe Tabelle oben).

Vor Erreichen des Rank 1, also direkt ab deinem Start, wirst du im Unilevel Bonus auf die Ebene 1 mit 8% auf das provisionspflichtige Teamvolumen, das aus den Produktbestellungen deiner direkten Kunden, Affiliates und Partner entsteht, vergütet.

6) TEAMLEADER BONUS

Der Teamleader Bonus belohnt deine Lehr- und Teamleader-Fähigkeiten im besonderen Maße und basiert auf dem Einkommen deiner direkten und indirekten Geschäftspartner, welches diese aus dem Unilevel Bonus verdienen.

Anspruch auf Vergütung im Teamleader Bonus haben nur Red oder Blue Label Partner.

Im Zuge des Teamleader Bonus bist du am Einkommen deiner Partner, welches diese aus dem Unilevel Bonus verdienen, wie folgt beteiligt:

MEIN RANK →	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Ebene 1			10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
Ebene 1			20 %	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %	20 %
Ebene 2				10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
Ebene 3					10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
Ebene 4						10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

7) GENERATION BONUS

Der Generation Bonus belohnt den Aufbau einer starken Führungsorganisation. Je mehr selbstständige Leader sich in deiner Organisation entwickeln, desto größer wird deine langfristige Beteiligung am Erfolg deiner Generationen.

Anspruch auf Vergütung im Generation Bonus haben nur Blue Label Partner, welche Rank 5 oder höher erreicht haben.

SO ENTSTEHEN DEINE GENERATIONEN

1. Generation

Sobald ein Geschäftspartner in deinem Team **Rank 5** oder höher erreicht, beginnt deine **1. Generation.** Erreichen weitere Geschäftspartner in anderen Teamzweigen ebenfalls **Rank 5** oder höher, entsteht jeweils **eine weitere eigenständige 1. Generation.**

Du kannst somit gleichzeitig mehrere erste Generationen in deinem Team haben.

2. Generation

Erreicht innerhalb einer deiner ersten Generationen ein weiterer Geschäftspartner **Rank 5** oder höher, beginnt deine **2. Generation.**

Weitere Generationen

Nach dem gleichen Prinzip entstehen deine **3. und 4. Generation.** Erst wenn innerhalb deiner Generationen eine **5. Generation** entsteht, bist du am Teamqualifikationsvolumen (TQV) dieser Generation nicht mehr beteiligt.

ÜBERHOLREGEL

Erreicht ein Geschäftspartner innerhalb deiner Generation vor dir einen höheren Rank, wird dieser Partner einschließlich seines gesamten Teams vorübergehend aus deiner Generation herausgenommen.

Das bedeutet:

- ✔ Für diesen Zeitraum erhältst du auf das Teamqualifikationsvolumen (TQV) dieses Teams keinen Generation Bonus.
- ✔ Sobald du den gleichen oder einen höheren Rank erreichst, wird der Geschäftspartner einschließlich seines gesamten Teams automatisch wieder deiner Generation zugeordnet.

Im Zuge des Generation Bonus bist du am Teamqualifikationsvolumen deiner Generationen wie folgt beteiligt:

MEIN RANK →	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Generation 1					2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %
Generation 2						3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
Generation 3							4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %
Generation 4								5 %	5 %	5 %	5 %	5 %

8) WORLD SALES POOL BONUS

Mit dem **World Sales Pool** wirst du am weltweiten Unternehmenserfolg von LAVAVITAE beteiligt. Während andere Bonusarten deine persönliche Leistung und den Aufbau deines Teams belohnen, bietet dir der World Sales Pool zusätzlich die Möglichkeit, am nachhaltigen Wachstum des gesamten Unternehmens teilzuhaben.

Das durch Produktbestellungen von Kunden, Affiliates und Label Partnern erzielte SV fließt in den World Sales Pool und wird an qualifizierte Partner ausgeschüttet. **SV aus dem Erwerb von Starter Labels sowie aus Upgrades von Starter Labels ist von der Ausschüttung ausgeschlossen.**

Je erfolgreicher sich LAVAVITAE weltweit entwickelt, desto größer wird der World Sales Pool – und damit auch dein Beteiligungspotenzial.

BETEILIGUNG AM WORLD SALES POOL

Der World Sales Pool besteht **aus sieben voneinander unabhängigen Beteiligungspools.**

Mit dem Erreichen von Rank 6 qualifizierst du dich erstmals für die Ausschüttung aus dem World Sales Pool. Für den ersten Beteiligungspool gilt eine besondere Regelung: Nach deiner erstmaligen Qualifikation bleibst du für die folgenden **6 Monate automatisch beteiligt** – unabhängig davon, ob du die Qualifikationskriterien in diesen Monaten erneut erfüllst.

Ab dem 7. Monat sowie für alle weiteren Beteiligungspools, die du durch das Erreichen höherer Karriereebenen freischaltest, erfolgt die Qualifikation monatlich neu. Erfüllst du in einem Monat die jeweiligen Voraussetzungen, nimmst du an der Ausschüttung dieses Pools teil. Erfüllst du die Voraussetzungen nicht, entfällt deine Beteiligung an diesem Pool für diesen Monat.

Im World Sales Pool Bonus bist du am SV der Produktbestellungen aller Kunden, Affiliates und Geschäftspartner von LAVAVITAE weltweit wie folgt beteiligt:

MEIN RANK →	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Beteiligungs-Pool 1						1 %	1 %	1 %	1 %	1 %	1 %	1 %
Beteiligungs-Pool 2							1 %	1 %	1 %	1 %	1 %	1 %
Beteiligungs-Pool 3								1 %	1 %	1 %	1 %	1 %
Beteiligungs-Pool 4									1 %	1 %	1 %	1 %
Beteiligungs-Pool 5										0,75 %	0,75 %	0,75 %
Beteiligungs-Pool 6											0,75 %	0,75 %
Beteiligungs-Pool 7												0,50 %

QUALIFIZIERUNG DER RANKS

Nachstehende Qualifikationen müssen zur Erreichung des jeweiligen Ranks im LAVAVITAE Vergütungsplan erfüllt werden:

RANK 1 – EXECUTIVE

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. zwei direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils einen in deiner linken und einen in deiner rechten Downline.

RANK 2 – RISING STAR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 1.200 TQV im Kalendermonat
3. zwei direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils einen in deiner linken und einen in deiner rechten Downline.

RANK 3 – BRONZE AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 2.400 TQV im Kalendermonat
3. vier direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils zwei in der linken und zwei in der rechten Downline, wobei mindestens ein Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein muss.

RANK 4 – SILVER AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 5.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. sechs direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils drei in der linken und drei in der rechten Downline, wovon mindestens zwei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 5 – GOLD AMBASSADOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 11.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. sechs direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils drei in der linken und drei in der rechten Downline, wovon mindestens zwei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 6 – RUBY DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 24.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. acht direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils vier in der linken und vier in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 7 – EMERALD DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 50.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 8 – DIAMOND DIRECTOR

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 100.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 9 – PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 200.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 10 – CROWN PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 400.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 11 – IMPERIAL PRESIDENT

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"
2. mindestens 800.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

RANK 12 – CHAIRMAN

1. Geschäftspartnerschaft mit Status "aktiv"

2. mindestens 1.600.000 TQV im Kalendermonat, wobei für die Bemessung des nächsten Ranks max. 40% vom TQV aus jedem einzelnen Team herangezogen werden
3. zehn direkt gesponserte Geschäftspartner mit Status "aktiv" – jeweils fünf in der linken und fünf in der rechten Downline, wovon mindestens drei Geschäftspartner auf jeder Seite qualifiziert sein müssen.

ZUSAMMENFASSENDER ÜBERBLICK DER QUALIFIKATIONSKRITERIEN JE RANK

Rank	Rankname	"aktiv"	qualifiziert	direkte, "aktive" Partner	davon qualifiziert	TQV*
1	Executive	√	√	2 (li 1 | re 1)	0	0
2	Rising Star	√	√	2 (li 1 | re 1)	0	1.200
3	Bronze Ambassador	√	√	4 (li 2 | re 2)	2 (li 1 | re 1)	2.400
4	Silver Ambassador**	√	√	6 (li 3 | re 3)	4 (li 2 | re 2)	5.000
5	Gold Ambassador	√	√	6 (li 3 | re 3)	4 (li 2 | re 2)	11.000
6	Ruby Director	√	√	8 (li 4 | re 4)	6 (li 3 | re 3)	24.000
7	Emerald Director	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	50.000
8	Diamond Director	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	100.000
9	President	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	200.000
10	Crown President	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	400.000
11	Imperial President	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	800.000
12	Chairman	√	√	10 (li 5 | re 5)	6 (li 3 | re 3)	1.600.000

* TQV = Team Qualifikationsvolumen
** ab Rank 4 gilt die 40% Klausel = maximal 40% des TQV dürfen aus jedem einzelnen direkten Team kommen.

ÜBERSICHT

Freischaltung einzelner Boni je erreichtem Rank als Blue Label Partner

Rank	Dual Team Bonus	Unilevel Bonus	Teamleader Bonus	Generation Bonus	World Sales Pool Bonus
1	15 Cycles	3 Ebenen	X	X	X
2	20 Cycles	3 Ebenen	X	X	X
3	40 Cycles	3 Ebenen	1 Ebene	X	X
4	75 Cycles	4 Ebenen	2 Ebenen	X	X
5	125 Cycles	5 Ebenen	3 Ebenen	1 Generation	X
6	250 Cycles	6 Ebenen	4 Ebenen	2 Generationen	1 Beteiligung
7	500 Cycles	7 Ebenen	4 Ebenen	3 Generationen	2 Beteiligungen
8	750 Cycles	8 Ebenen	4 Ebenen	4 Generationen	3 Beteiligungen
9	1.000 Cycles	9 Ebenen	4 Ebenen	4 Generationen	4 Beteiligungen
10	1.250 Cycles	10 Ebenen	4 Ebenen	4 Generationen	5 Beteiligungen
11	1.500 Cycles	10 Ebenen	4 Ebenen	4 Generationen	6 Beteiligungen
12	1.750 Cycles	10 Ebenen	4 Ebenen	4 Generationen	7 Beteiligungen

LavaVitae GmbH, 9586 Fürnitz, Österreich
www.lavavitae.com, support@lavavitae.com
Trotz sorgfältiger Bearbeitung keine Gewähr für Irrtümer.
© 2026 LavaVitae GmbH. Alle Rechte vorbehalten.
„LAVAVITAE" sind eingetragene Warenzeichen der LavaVitae GmbH in Österreich und anderen Ländern
VP-20260813-DE